



weblizing

cash flow online

Iratkezelés,
dokumentumsablonok

Finanszírozási ajánlat
készítés, kalkuláció

Folyamatmenedzsment,
többirányú kommunikáció,
értesítés, státuszkövetés



Online,
webes alkalmazás

Egyedi
paraméterezés

WebLizing ajánlatadó és workflow rendszer



A WebLizing online ajánlatadó alkalmazás. Segítségével könnyen és gyorsan készíthetők gépjármű lízing kalkulációk.



Potenciális ügyfelek felkutatása

A WebLizing

- interneten keresztül szolgálja ki ügyfeleit, így széles körben elérhető. 15-69 éves korosztályban az internet penetráció közel 70% és növekszik. A legfiatalabbaknál 90%.
- biztonságos adatkommunikációval, felhasználó kezeléssel rendelkezik.
- felhasználói az Ön ügyfelei, ügynökei/brokerei vagy munkatársai.
- felülete ergonomikus, tudatosan tervezett, és kezelése gyorsan tanulható. Könnyű és élvezet használni. A felhasználó részéről csak egy böngészőt igényel.



Gyors cash flow készítés

A Weblizing

- központilag paramétrezhető, csökkentve a hibalehetőségeket, biztosítva a naprakész adatokat.
- a leendő ügyfélnek minimális adatbevitel után konkrét termék-paraméterek alapján számított cash-flow tervet ad.
- a kalkulációs kritériumok rugalmas kezelését biztosítja. Beállíthatók a kockázati felárak, engedélyezett devizák, futamidők, önerők, egyéb paraméteregyüttesek.



Ajánlati csomag összeállítása

A Weblizing

- kezeli a szükséges dokumentumokat.
- feltölti az előre definiált sablonokat a releváns adatokkal.
- elektronikus formában tárolja az ajánlathoz csatolt iratokat.
- biztosítja a naprakész ajánlati csomag nyomtatását.

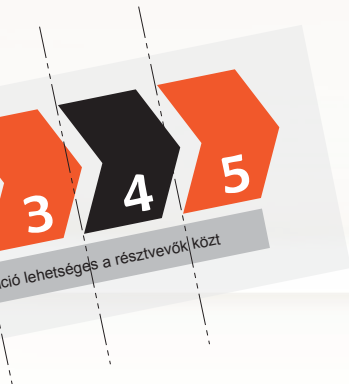
4



Minősítés, bírálat

A Weblizing

- követi a finanszírozási folyamat lépéseit.
- a felvitt adatokat szabványos adatsomagban átadja a bírálatot végző szoftverek részére.
- teljes bevezetés esetében a megadott adatokból score pontot számít.
- rögzíti a bírálat eredményét, melyről visszajelzést ad az ügyfélnek.



5



Szerződéskötés, finanszírozás indítása

A Weblizing

- követi az ajánlat státuszát, melyről értesíti az érintetteket.
- a szerződés adatait szabványos adatsomagban átadja a tranzakciós rendszernek.
- visszakereshetővé teszi a korábban kiadott ajánlatokat.
- teljes bevezetés esetében további státuszokkal, workflow elemekkel bővíthető.

A Weblizing képes választ adni a gazdasági visszaesés kihívásaira. Versenyelőnyt biztosít azokkal a lízingcégekkel szemben, melyek továbbra is kizárólag a mára nehezen fenntarthatóvá vált kereskedői csatornát használják.

Kihívás

A beruházási keretek beszűkülése

Autópiac szűkülése

Nyomás a költségek csökkentésére

Magas kockázati költségek

A Weblizing megoldása

- költséghatékonyan üzemeltethető webes rendszer.
 - szolgáltatásként is megvásárolható.
-
- új értékesítési csatornát nyit, növeli a piaci részesedést.
 - az összes internet eléréssel rendelkező autót vásárlót megszólítja, a magánforgalomban létrejövő jármű adásvétel közvetlenül is finanszírozható.
 - bekapcsolja vállalkozását az online tranzakciók folyamatosan növekvő világába.
-
- az ügyletszerzés költségeit jelentősen csökkentheti, megspórolva a kereskedői jutalékokat.
 - modern internetes hirdetési felületekhez közvetlenül kapcsolható.
 - az adatokat csak egyszer kell rögzíteni, melynek nagy részét a lízingbe vevő is elvégezheti.
-
- a kockázati felárak kényelmesen beállíthatók.
 - teljes bevezetés esetén a kockázatos ügyfeleket score pontszámmal azonosítja.
 - az internethasználók iskolázottsága, magasabb jövedelmi szintje önmagában is kockázatcsökkentő tényező.

Workflow

Külvilág eseményei

Ügyfél kiszemeli a járművet.

Ügyfél beszerzi az egyéb szükséges dokumentumokat.
(pl. eredetiségvizsga, állapotfelmérés)

Finanszírozó elbírálja a kérelmet.

A felek aláírják a szerződéseket.

Felek intézkednek a jármű átiratásáról.

Finanszírozó utal.

Weblízing által támogatott lépések

Kalkulációt készít.

Ha megfelel, kitölti a szükséges adatokat.

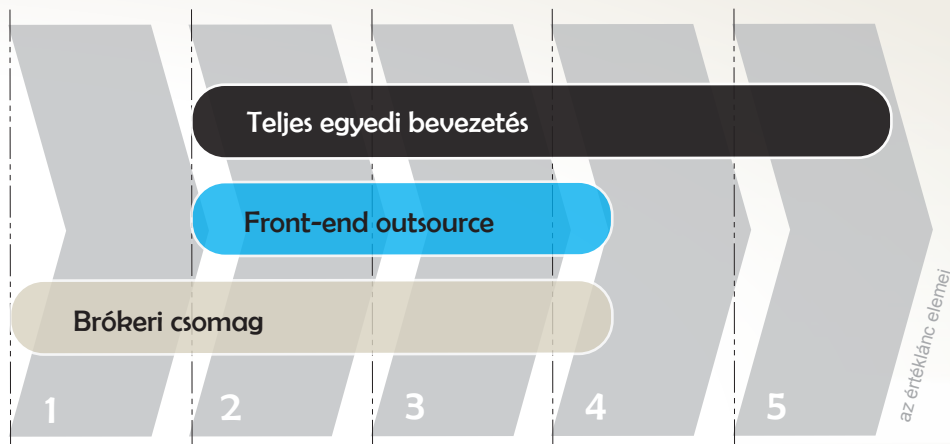
Előzetes score-t kaphat (A csomag).

Kinyomtatja a dokumentumokat.

Feltölti a dokumentumtárba.

Weblízing értesíti az ügyfelet.

Bevezetési csomagok



A Teljes bevezetés:
egyedi ajánlat alapján

C Brókeri csomag:
• egyszeri kapcsolódási díj
• szerződéskötésenkénti díj a
finanszírozott összeg
meghatározott százalékában

B Front-end outsource csomag:
• éves szolgáltatási alapdíj, amely tartalmaz
testreszabást, bevezetési támogatást,
folyamatos terméktámogatást, és
opcionálisan üzemeltetési infrastruktúrát
• finanszírozott szerződésenkénti fix díj
megegyezés szerint

Internet Alapú Lízing Ajánlatadó Rendszer

Demo alkalmazásunk elérhető a
<http://demo.weblizing.com> címen.

Belépéshez használja a következő adatokat:

Felhasználónév: demo

Jelszó: wblldmo

További információért,
vagy névre szóló belépési kódért
lépjen velünk kapcsolatba:

Weblizing.com Kft.

www.weblizing.com
info@weblizing.com
+36 (1) 266 90 43

Török Máttyás
torok.matyas@weblizing.com

